

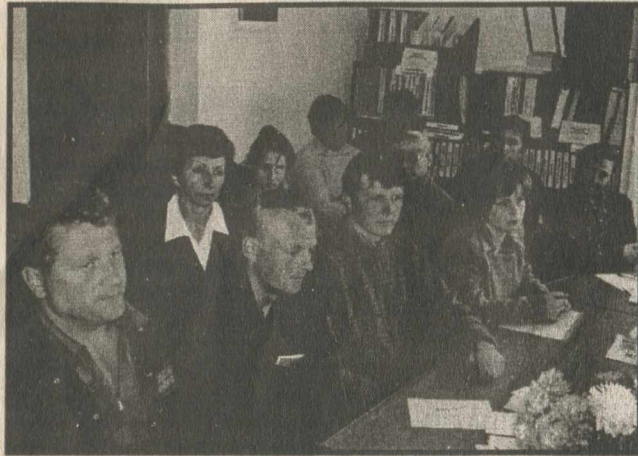


ВІД РИЗИКУ ДО ПРИБУТКУ

5 стор.



ВІД РИЗИКУ ДО ПРИБУТКУ



Микола КОЗАЧУК, директор районного центру зайнятості.

Ми проводимо різні семінари з техніки пошуку роботи, тематичні. Сьогоднішній семінар незвичний. Власне, це зустріч колишніх наших клієнтів, котрі тут перебували на обліку і з допомогою служби зайнятості стали підприємцями, започаткували власну справу. Ці люди у ринковій стихії знайшли своє місце, хоча зробити це було непросто. За 12 років незалежності української держави планова економіка відійшла у минуле, як і багато інших реалій радянської дійсності. Нині у ринкових взаємовідносинах панують такі поняття як попит і пропозиція. Це стосується і ринку праці. Звучить незвично, але тепер можна продати товар, інтелект, робочі руки і т. д.

Підприємці, котрим півтківку для відкриття власної справи дав районний центр зайнятості, реалізують себе у різних сферах життєдіяльності. Це люди, котрі мобілізували внутрішні резерви і з нашою підтримкою започаткували власний бізнес. Хай ряди таких відчайдухів поповнюються. А теперішні безробітні хай прикинуть, де можуть застосувати свій хист, фах, здібності, інтелект, а відтак перестануть бути клієнтами служби зайнятості.



можливостями користуються не тільки односельці, а й жителі інших населених пунктів району і навіть бувають клієнти із Волині. Власне, люди неодмінно розберуться, хто чого вартий, де краще мелють, а де гірше. Кредит у розмірі 2200 гривень використав на ремонт млина. Кажуть, що тепер на розвиток підприємництва видають кредити по 7 тисяч гривень. Мені б такі гроші, то можна було б реалізувати чимало цікавих проектів.

Наталія ПЕРСТЬОНОК, приватний перукар із Бокійми.

Перш за все я хочу подякувати Зої Миколаївні Мустафіній, бо допомогла мені вклинитися у чергу для навчання перукарської справи в Рівному. І ось уже літ із п'ять, як закінчила курси перукарів. Думала-роздумувала і прийшла до висновку, що доцільно було б відкрити перукарню у своєму селі.

Звернулася у районний центр зайнятості за допомогою. Тут, як кажуть, мені кваліфіковано усе розклали по полицях. І пішло-поїхало. У сільській перукарні працюю 3 дні в тиждень, роботою задоволена. Маю постійних клієнтів. Щоправда, взимку вони навідуються у перукарню рідше. Це, так би мовити, сезонні втрати. Але їх компенсують клієнти з інших сіл. Та й ціни у мене дещо вищі, ніж у місті.



рації обласного центру зайнятості за допомогу у започаткуванні власної справи. Вдячний селищному голові Сергію Артемовичу Вороб'ю за вагому підтримку і допомогу у наданні приміщення для оренди.

Наталія ОКОЛІТА, приватний перукар із Млинова.

Я вдячна працівникам районного центру зайнятості за те, що дали змогу реалізувати мої наміри. Із незакінчено вищою освітою ніяк не вдавалося влаштуватися на роботу. Навчилася шити, в'язати, люди приходили із замовленнями, але відчувала, що це не моє.

Із дитинства любила робити зачіски, підстригала усіх вдома, але не мала відповідного документа. Два роки тому стала на облік у районному центрі зайнятості і відразу записалася на курси перукарів. Мої наміри підтримали Зоя Миколаївна Мустафіна та Галина Михайлівна Дмитрук. Згодом у Рівному один місяць засвоювала теоретичний курс навчання, а два місяці "набивала" руку у косметичному салоні. Після одержання свідоцтва на стипендію купила інструменти. Виникли труднощі у пошуках приміщення для оренди під перукарню, яке б відповідало усім санітарним вимогам. Врешті, осілася у колишньому будинку побуту.

Працюю на єдиному податку, який у значній мірі вирішує багато проблем малого бізнесу. Заплатив податок - і працюю спокійно. Кожна людина повинна докладати руки до



Наші підприємці свідомо обрали тернисті, але вірні життєвий курс. Легко це було зробити чи ні - тепер уже не має значення. Головне, що вони спробували і у них усе вийшло. Тож приємно усвідомлювати, що служба зайнятості причетна до їхнього вибору. Хай їхня наполеглива праця принесе успіх і здобутки. Творить добробут в ім'я розбудови нашої молодшої держави.



Надія ПАВУСЬКО,
приватний ветеринарний лікар.

Працювала у колективному сільгоспідприємстві. Відверто кажучи, становище там було складне. Поголів'я худоби катастрофічно скорочувалося, тож у моїх фахових набутках відпала потреба.

Перебуваючи на обліку у районному центрі зайнятості, відвідувала семінари з техніки пошуку роботи, отримувала інформацію щодо наявності

робочих місць. Згодом мені запропонували навчання на курсах з основ підприємницької справи в обласному центрі зайнятості, на що я згодилася без будь-яких умов.

Три місяці навчання у Рівному минули швидко. Невдовзі в обласному центрі зайнятості захистила бізнес-план. Отримала кредит 2220 гривень, на які і розпочала власну справу. Уже перебуваючи на підприємницьких хлібах, побувала у Польщі на кількомісячному навчанні і стажуванні. Звісно, закордонний досвід знадобився в роботі. Кредит уже давно повернула. Повилі все виходить...

Микола СКРИП'ЮК,
власник млина у селі Маслянка.

Для того, щоб розпочати власну справу, насамперед потрібно мати стартовий капітал. Отож, дам пораду тим, хто вже завтра захоче піти у підприємці: там, де пропонують гроші на "розкручування", то неодмінно беріть. Якщо це пропонує районний центр зайнятості - теж беріть і вкладайте у діло, хто на яке здатен.

Я викупив млина і сьогодні його борошномельними



мене порівняно невисоки.

Признаюся: на старті моєї підприємницької діяльності було страшнувати. Нині уже осягнула багато бізнесових секретів, тож почуваюся спокійніше. Цього року до мене завітав клієнт, котрого обслуговувала торік. Він зауважив, що за рік мої рухи і руки стали професійніші...

Юрій ВОРОБЕЙ,
власник приватної пилорами.

У нинішній скрутний час проблема безробіття стала досить актуальною. Пошуки роботи і розчарування не одного млинівчанина привели у центр зайнятості. Був момент відчаю і у мене, коли всі варіанти вичерпалися, а виходу не бачив, адже в кожній сім'ї є свої проблеми і труднощі.

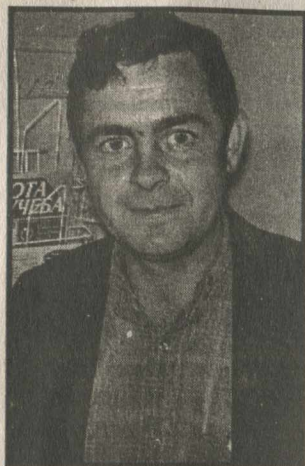
Доля привела мене у районний центр зайнятості. Роботи по спеціальності не запропонували. Але для незайнятих громадян надали об'ємну інформацію про перспективніші сфери діяльності, можливості започаткування власної справи. Побувавши на цих семінарах, у мене виникла думка розпочати підприємницьку діяльність.

Водночас виникало безліч питань: як стати підприємцем, коли, навіть роботи немає? Де взяти стартовий капітал? З чого розпочати? Їх і безліч інших питань допомогли вирішити у районному центрі зайнятості.

Після певного періоду вагання вирішив випробувати власні сили і розпочав підприємницьку діяльність. У свій час я працював на стрічковій пилорамі, знаю специфіку цього виду діяльності і бачив реальні потреби жителів району саме в такому виді надання послуг. Тому свій бізнес-план склав без особливих зусиль, а згодом отримав через центр зайнятості кредит. За виділені гроші придбав стрічкову пилораму, і в даний час надаю послуги населенню по розпилюванню деревини.

Звичайно, є проблеми, але коли є бажання працювати, то вирішувати їх значно легше. Перекоаний, районний центр зайнятості допоможе реалізувати можливості багатьох підприємливих людей. І дасть, як і мені, новий старт.

Висловлюю щирі слова подяки профконсультантам центру зайнятості Ірині Ростиславівні Баденик, Зої Миколаївні Мустафіній, директору Миколі Івановичу Козачуку, адмініст-



ту, у неї найкраще виходить. Мені пощастило: у мене була змога закінчити курси перукарів, по-друге, я до цього прагнула, бо люблю свій фах, по-третє, вдячна чоловікові і сину, бо підтримали мене, коли я навчалася.

Нині у мене є постійні клієнти. Закликаю тих, хто нині у роздумах, не лякаться труднощів, запитувати, цікавитися і навіть набридати людям, від котрих бодай у незначній мірі залежать подальші життєві кроки, бо нині такий час, що ніхто не прийде і не запропонує роботу.

Валерій ТІТКОВ,
приватний підприємець-меблевик.

Підприємницький стаж у мене лише три місяці. До того працював у різних організаціях художником, столяром. На кожній роботі набирався досвіду. З часом відчув, що можу самостійно заробляти на хліб і до хліба.

Тепер я маю клієнтів із Луцька, Рівного. Це переважно підприємці, котрі у бізнесі по 5-6 років, заробили чималі гроші, їздять на престижних автомобілях, будують великі котеджі.

Звичайно, нині можна працювати на підприємстві чи у фермера, безбідно жити але ніколи не заробиш, щоб, скажімо, десь комфортно відпочити. Тож треба самому через терни сьогодення прокладати шлях до власного успіху. Зароблені гроші слід вкладати у діло, а не шикувати чи купляти предмети розкоші.

"Розкрутитися" мені у значній мірі дала змогу одноразова допомога по безробіттю і навчання на курсах підприємців-початківців. Тож закликаю теперішніх слухачів семінару не ігнорувати заняття, а систематично їх відвідувати. І трішечки бути відчайдухом, адже сміливість міста бере.

Директор районного центру зайнятості М.І.Козачук за участь у розвитку підприємництва на Рівненщині, виявлені рішучість, відповідальність і за досягнуті результати вручив Надії Павусько, Миколі Скрип'юку, Наталії Перстьюнок, Юрію Вороб'ю, Наталії Околіті, Валерію Тіткову, Олені Мельник подяки обласного центру зайнятості.

Заняття зі слухачами семінару провела головний державний податковий інспектор Млинівської МДПІ Ольга Піштей. Головний спеціаліст-профконсультант Зоя Мустафіна вела мову про розвиток підприємництва в районі, провела експрес-діагностику із потенційними підприємцями.

Віталій ТАРАСЮК:



ДИ-БА-БО...